



Newsletter Veiling Rhein-Maas

mei 2010

Startdatum Veiling Rhein-Maas komt steeds dichterbij

In het proces richting de start van Veiling Rhein-Maas wordt goede en vooral concrete voortgang gemaakt. In deze nieuwsbrief praten wij u bij over deze voortgang.

Klanten maken de overstap

Voor vele klanten van de veilingen in Venlo en Lüllingen is de overstap naar Herongen groot. Zij worden met vele veranderingen in werkwijzes op de nieuwe veiling geconfronteerd. Voor de klanten van Venlo komt daar nog de gang over de grens bij. In de afgelopen tijd zijn veel initiatieven genomen om klanten goed te informeren. Zo hebben er op alle vestigingen goed bezochte informatiebijeenkomsten over huurmogelijkheden van boxruimte plaatsgevonden. Vanuit Venlo is twee keer een kopersexcurisie naar Herongen georganiseerd. In totaal zijn ca. 120 klanten op Herongen rondgeleid en is hen de gelegenheid geboden vragen aan de toekomstige "Geschäftsführung" te stellen.

Veel vraag naar boxruimte

Veel klanten willen zich met een box op Veiling Rhein-Maas vestigen. Daarom wordt momenteel hard gebouwd aan het nieuwe kopersgebied. Om aan de extra vraag naar kopersruimte te voldoen is inmiddels besloten tot de bouw van nog een nieuwe kopershal van ca. 20.000 m². Onderzoek onder kopers in Venlo en Lüllingen heeft laten zien dat vooral grotere bedrijven een wat grotere kopersbox in de nieuwe veiling willen hebben.

Ook kopers en logistieke dienstverleners uit het westen van Nederland tonen interesse om zich in Herongen te vestigen en Veiling Rhein-Maas te gebruiken als logistiek collectiepunt voor met name planten.

Uit dit alles spreekt vertrouwen in Veiling Rhein-Maas. Handelaars blijken de stap naar Veiling Rhein-Maas te combineren met een uitbreiding van hun ruimte. Daaruit spreekt ook vertrouwen in de markt en in de sector en dat is een mooie constatering, die het perspectief van Veiling Rhein-Maas onderstreept.

Organisatie krijgt verder gestalte

Na de benoeming van de toekomstige Geschäftsführung en het Managementteam (MT) wordt nu de organisatie verder ingericht en de personele invulling concreet. Tot de afdeling Commerciële Zaken behoren de volgende afdelingen:

- Import, waarbij buiten aangrenzende Europese landen ook met Afrika, Israël en Zuidamerika samengewerkt wordt en Klokservice, de afdeling die de bemiddelingsactiviteiten aan klokklanten biedt.
- Aanbod- en Kwaliteitsmanagement, deze afdeling houdt zich bezig met assortiments- en kwaliteitszaken. Zij onderhoudt de contacten met kwekers in het binnenland en de aangrenzende landen.
- Veilen, hier worden alle processen en activiteiten rond het daadwerkelijke veilen geregeld.



 Veiling Rhein-Maas

Colofon

Deze nieuwsbrief is samengesteld door Aad van den Enden en Franz-Willi Honnen, Geschäftsführung Veiling Rhein-Maas.

Mei 2010





De afdeling Logistiek bestaat uit de volgende afdelingen:

- Aanleveren en kloktoevoer. Dit is de afdeling die voor de organisatie van de productstroom van aanleveren via het opstelgebied tot aan de klok verantwoordelijk is.
- Verdeling na het veilen en importverwerking.
- Aflevering van producten en Service Center. Hier wordt de aflevering van producten na de verdeling aan de kopers en de serviceactiviteiten geregeld.
- Logistieke middelen/verpakkingen. Naast verpakkingen (bijvoorbeeld dozen en emmers) is deze afdeling verantwoordelijk voor het gehele stapelwagenbeheer.

Commissie van de Handel en Klankbordgroep Aanvoerders gevormd

Zoals eerder besproken krijgt Veiling Rhein-Maas een Commissie van de Handel. In deze commissie zijn inmiddels benoemd de heren Frank Braem, Hans-Gerd Cox, Lex Ebus, Roel Haenen (Fleura), Norbert Lemmen (Bloomways), Huub Leurs, Jac Lommen, Rolf Meckelburg, Thomas Schlösser en Werner Schnitzler. Vanuit de Vereniging Groothandelaren in Bloemkwekerijproducten (VGB) is de heer Robert Roodenburg vertegenwoordigd. De Commissie van de Handel spreekt met vertegenwoordigers van Veiling Rhein-Maas over beleid en actuele veilingzaken. De eerste vergadering heeft op 20 april jl. plaatsgevonden. Tijdens de vergadering is onder andere gesproken over de werkwijze van de nieuwe commissie, de tariefstructuur, de boxhuur, klokservice-dienstverlening en subnummers. Veiling Rhein-Maas wil graag ook goede afstemming met inbreng vanuit de aanvoerders krijgen. Daarom is er ook een Klankbord-

groep Aanvoerders benoemd. Ook daarvan zijn inmiddels de namen bekend. De heren Paul Cox, Huub Custers, Lars Dehne, Marcel de Groot, Christoph Händle, Sven Kreisig, Klemens Janssen, Lei Janssen, Wouter Janssen, Bert Schmitz, Heinz-Gerd Wans en Wolfgang Wappenschmidt hebben er zitting in. De eerste vergadering van deze groep zal binnenkort plaatsvinden.

Praktische zaken

Nu de start van Veiling Rhein-Maas steeds dichterbij komt, groeit het aantal onderwerpen waarop het toekomstige beleid duidelijk is. De volgende onderwerpen kwamen zo al aan de orde:

Prioriteitsverlading:

Besloten is dat de nieuwe veiling gaat werken met prioriteitsverlading. Als klanten die geen box hebben dat willen kunnen zij met dit systeem tegen betaling voor bepaalde dagen een dock reserveren. Daarmee zijn zij verzekerd van een verladingsplaats. Met dit systeem kan de veiling ook het gebruik van docks optimaliseren.

Afroepen/Kopen op subnummers:

In Venlo bestaat een relatief vergaande dienstverlening rondom het fenomeen kopen op sub. Kopers kunnen een transactie na de koop verdelen door mondeling subnummers aan de veilingmeester door te geven. In overleg met de leden van de Commissie van de Handel is besloten dat deze dienstverlening op Veiling Rhein-Maas niet meer zo geboden wordt. Wel kunnen klanten op subnummers kopen en op die manier afgedrukte producten apart gefactureerd en gedistribueerd krijgen.



Implementatieplan

Grote gebeurtenissen werpen hun schaduw vooruit. Veiling Rhein-Maas is daarom al volop bezig met het testen van de verschillende systemen. Tot eind september worden deelsystemen geïmplementeerd en getest, waaronder de nieuwe tribune, de nieuwe aanvoerbrief, de FloraHolland-stapelwagen, de kettingbanen en het Denendepot.

Als alle systemen goed functioneren dan gaat Veiling Rhein-Maas begin oktober voor het eerst met al haar nieuwe systemen draaien op de veiling van Herongen. De veilingen in Venlo en Lüllingen draaien dan nog gewoon onder hun eigen systemen door.

De weken daarna worden benut om te bezien of de nieuwe systemen van Veiling Rhein-Maas daadwerkelijk goed werken. De bedoeling is vervolgens om al het aanbod van Herongen, Venlo en Lüllingen uiterlijk in de eerste week van november voor de eerste keer bij elkaar te brengen in de nieuwe Veiling Rhein-Maas te Herongen. Tegen die tijd zijn ook de nieuwe kopershallen opgeleverd. Voorafgaand aan de veranderingen zullen informatiebijeenkomsten voor zowel klanten als aanvoerders georganiseerd worden om de veranderingen die voor hen optreden toe te lichten. Ook via nieuwsbrieven blijven wij u zo goed mogelijk op de hoogte houden.